

МЕНЕДЖМЕНТ В ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЕ И СПОРТЕ (Лекция №2)

1. Цель менеджмента в физической культуре и спорте
2. Функции менеджмента в ФК и спорте
3. Методы менеджмента в ФК и спорте

Литература:

1. Менеджмент и экономика физической культуры и спорта: Учеб. Пособие для студ. высш. пед. учеб. заведений/ М.И. Золотов, В.В. Кузин, М.Е. Кутепов, С.Г. Сейранов. – М.: Издательский центр «Академия», 2001. – С. 220-231
2. Еншин М.М. Спортивный менеджмент и маркетинг: учеб. пособие / М.М. Еншин; Бел. гос.ун-т физ. культуры. – 2-е изд., испр. – Минск:БГУФК, 2005. – 229 с.

1. Цель менеджмента в физической культуре и спорте

Цель менеджмента есть желаемое, возможное и необходимое состояние физкультурно-спортивной организации (отрасли), которое должно быть достигнуто.

В современной специальной литературе цель менеджмента нередко обозначается такими терминами, как «политика», «философия», «миссия» физкультурно-спортивной организации (отрасли).

Определение цели является начальным этапом процесса менеджмента в физической культуре и спорте, поскольку он по своему содержанию характеризует целенаправленное, а не стихийное воздействие.

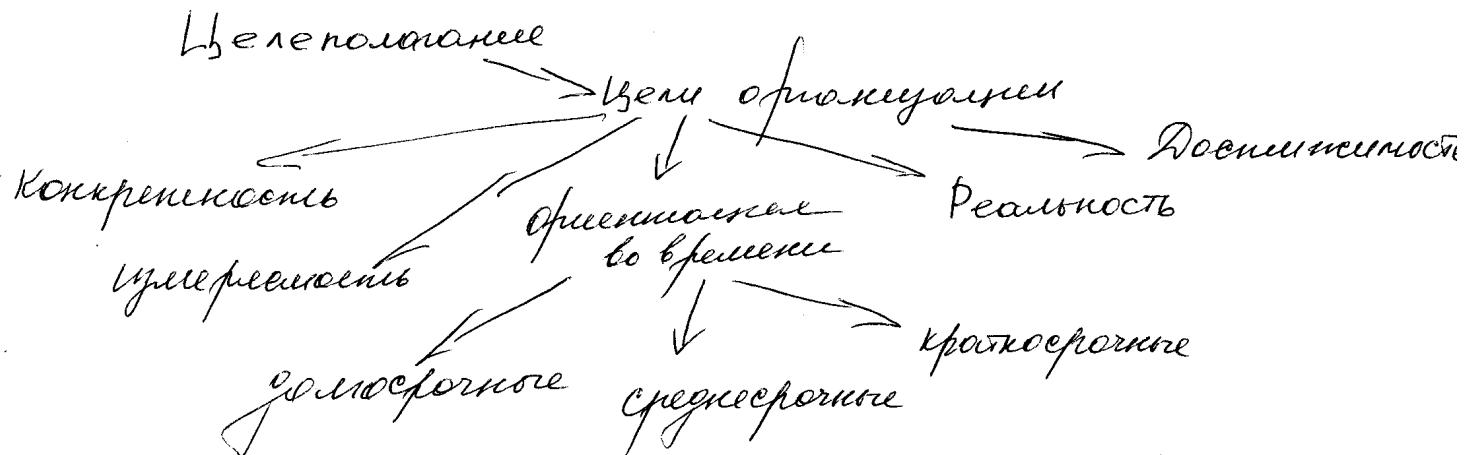
Ход осознания и формулирования цели менеджмента в физической культуре и спорте называют **целеполаганием**, в процессе которого формируется иерархия целей, графическое представление взаимосвязей и соподчиненности которых получило название **«дерево целей»**.

«Дерево целей» позволяет установить и наглядно представить, с одной стороны, приоритет целей (подцелей) и задач (подзадач) и, с другой стороны, вероятность их достижения с учетом имеющихся ресурсов.

Целеполагание осуществляется на основе определенных правил, к важнейшим из которых следует отнести следующие:

- описание конкретной ситуации, требующей вмешательства субъекта менеджмента (управления);
- формулирование генеральной цели как желаемого результата, а не процесса;
- декомпозиция (дифференциация) генеральной цели на подцели;
- установление для каждой подцели критериев ее достижения;
- формулирование для объектов менеджмента подцелей в виде конкретных задач (подзадач) и др.

Чтобы внести весомый вклад в успех любой организации и быть источником действий, цели должны обладать рядом характеристик (рис. 3.2).



Во-первых, цели должны быть **конкретными и измеряемыми**.

Например, если одной из целей физкультурной или спортивной организации является повышение статуса и профессионального уровня тренеров организации, то предполагаемые требования для достижения данной цели будут:

- 1) повысить реальную заработную плату сотрудникам на определенное количество процентов в год;
- 2) увеличить количество тренеров, повысивших квалификацию, например, на 15 %;
- 3) снизить текучесть кадров, например, на 10 % в год;
- 4) подготовить мастеров спорта в количестве 12 человек в год и т. д.

Кроме этого цели должны быть **ориентированы во времени**, т. е. необходимо точно определить не только то, что организация хочет достичь, но и когда должна быть достигнута запланированная цель. Цели обычно устанавливаются на длительную или короткую перспективу.

Цели физкультурных и спортивных организаций, выработанные и принятые руководством и сотрудниками миссии, зависят от назначения, формы собственности, размера и других факторов. Так, для коммерческих физкультурно-спортивных организаций основная цель — получение прибыли за счет более полного удовлетворения потребностей своих потенциальных потребителей; для учебных организаций —дать знания, обеспечивающие высокий уровень подготовки молодых специалистов; а для оздоровительных учреждений и фирм — укрепить здоровье (повысить уровень здоровья и снизить заболеваемость) за счет использования специфических средств физической культуры и спорта и т. д.

Чтобы стимулировать деятельность людей и способствовать повышению эффективности работы организации, цель должна быть достижимой.

Процесс менеджмента (управления) как взаимодействие субъекта и объекта осуществляется с помощью конкретного механизма.

Механизм менеджмента в физической культуре и спорте представляет собой комплекс форм, методов и средств, обеспечивающий эффективную реализацию целей физкультурно-спортивных организаций, наиболее полное удовлетворение потребностей их работников и потребителей производимых ими социально-культурных услуг.

Процесс менеджмента, осуществляемый с использованием конкретного механизма на основе сформулированной цели, содержательно представляет собой ход реализации системой функций менеджмента.

2. Функции менеджмента в физической культуре и спорте

Функции менеджмента в физической культуре и спорте представляют собой относительно обособленные направления управлеченческой деятельности, позволяющие осуществлять управлеченческое воздействие.

Различают основные и конкретные функции менеджмента (управления).

Основные функции менеджмента являются таковыми по следующим причинам:

- во-первых, они осуществляются во всех отраслях народнохозяйственного комплекса (отрасли материального и нематериального производства);
- во-вторых, они реализуются в любой физкультурно-спортивной организации (международной, национальной или территориальной; коммерческой или некоммерческой; малой, средней или крупной и т.п.) и на любом иерархическом уровне менеджмента (руководство высшего, среднего или низшего звена);
- в-третьих, они инвариантны конкретным функциям, т.е. состав и содержание основных функций менеджмента неизменны, независимы от того, какая конкретная функция менеджмента реализуется;
- в-четвертых, они обеспечивают управляемость, т.е. достижение цели менеджмента в заданный промежуток времени в условиях ограниченных ресурсов.

В настоящее время специалисты придерживаются различных мнений по вопросу о составе основных функций менеджмента. Наиболее традиционно включение в их состав таких функций, как:

- организация (организовывание), т.е. деятельность по созданию новых и (или) качественному совершенствованию ранее созданных и функционирующих систем любого типа в соответствии с меняющимися внутренними и внешними условиями;
- планирование, т. е. деятельность по созданию условий для целенаправленного, динамичного и пропорционального развития объекта менеджмента путем разработки различных планов;

- мотивация, т.е. деятельность по созданию системы стимулов, активизирующих и побуждающих сотрудников организации к эффективному труду в соответствии с разработанными планами;
- контроль, т.е. деятельность, включающая наблюдение за течением процессов в объекте менеджмента, выявление отклонений от программы, их места, времени, причины и характера;
- координация, т. е. деятельность по обеспечению бесперебойности и непрерывности процесса менеджмента, достижения согласованности в работе организаций, подразделений и отдельных исполнителей с помощью установления рациональных связей между ними.

Конкретные функции менеджмента в физической культуре и спорте представляют собой результат динамично развивающегося разделения управлеченческого труда.

Конкретные функции управления физической культурой и спортом (как отраслью) могут быть выделены и охарактеризованы по содержанию управлеченческого воздействия на определенный объект.

Состав конкретных функций и их приоритеты различаются в зависимости от специфических особенностей физкультурно-спортивных организаций.

Например, выделяются следующие конкретные (специфические) функции управления, как физическое воспитание учащейся молодежи; организация физкультурно-спортивной работы с населением; подготовка высококвалифицированных спортсменов по видам спорта, развитие профессионального спорта; подготовка спортивного резерва; проведение спортивных соревнований и спортивно-зрелищных мероприятий и др.

3. Методы менеджмента в физической культуре и спорте

Методы менеджмента в физической культуре и спорте представляют собой конкретные способы воздействия субъекта на объект (органа управления на физкультурно-спортивную организацию, руководителя физкультурно-спортивной организации на ее сотрудников и т.п.).

Наиболее важное значение с точки зрения практики менеджмента имеет классификация методов на основе специфики отношений, складывающихся между сотрудниками физкультурно-спортивной организации в процессе совместного труда.

По этому основанию методы менеджмента подразделяют на **организационные, экономические и социально-психологические**.

Организационные методы менеджмента в физической культуре и спорте

Организационные методы менеджмента базируются на организационных отношениях между органами управления и организациями, организациями и работниками, на отношениях власти и подчинения. В совокупности организационных методов менеджмента обычно выделяют следующие группы

— методы организационно-стабилизирующего, распорядительного и дисциплинарного воздействия.

Методы организационно-стабилизирующего воздействия применяются для создания организационной основы совместной работы и заключаются в распределении функций, обязанностей, ответственности, полномочий, установлении порядка деловых взаимоотношений и т.д.

Эта группа методов включает:

- *регламентирование*, т. е. четкое закрепление функций за организацией, ее руководителем, подразделением, исполнителем и т.п.;
- *нормирование*, т.е. определение допустимых границ деятельности и установление нормативов труда;
- *инструктирование*, т. е. ознакомление исполнителя с различными факторами и обстоятельствами выполнения определенных работ в форме объяснения, совета, предостережения, разъяснения и т.п.

Методы распорядительного воздействия используются для решения текущих задач и позволяют корректировать деятельность с учетом изменения ситуации. Методы этой группы обычно реализуются в форме приказа, распоряжения и т.п.

Методы дисциплинарного воздействия предназначены для ликвидации отклонений в деятельности, для обеспечения четкого и своевременного выполнения установленных обязанностей. За невыполнение (ненадлежащее выполнение) обязанностей к работнику физкультурно-спортивной организации, например, могут быть применены такие дисциплинарные взыскания, как замечание, выговор, строгий выговор, увольнение с работы, а также в специфических ситуациях штрафные санкции.

В качестве специфических разновидностей организационных методов рассматриваются административные методы и методы правового регулирования, которые по своей природе характерны в первую очередь для управления физической культурой и спортом.

Административные методы связаны сластной природой государственного управления, проявляющейся в различных обстоятельствах и ситуациях.

Методы правового регулирования представляют собой применяемые государством средства правового воздействия на общественное отношения. Различают два основных способа правового регулирования — авторитарный и автономный.

Авторитарный способ используется при регулировании административных и других правоотношений и характеризуется тем, что одна сторона правоотношений наделена правом устанавливать другой стороне правоотношений содержание ее деятельности.

Автономный способ базируется на том, что стороны правоотношений являются равноправными и в рамках действующего законодательства могут самостоятельно устанавливать содержание своих прав и обязанностей, из-

менять или прекращать их. Методы правового регулирования отношений в сфере трудового, финансового и других отраслей права носят комплексный характер и включают в тех или иных соотношениях элементы авторитарного и автономного способов.

Наличие группы организационных методов менеджмента в физической культуре и спорте не исключает организационных форм использования экономических и социально-психологических методов.

Экономические методы менеджмента в физической культуре и спорте

Экономические методы менеджмента предназначаются для воздействия на экономические отношения. Их спектр весьма широк и многообразен, поэтому (с известной долей условности) часть экономических методов используется по преимуществу в целях управления физической культурой и спортом как отраслью (бюджетное финансирование, капитальные вложения, дотации и др.), а другая часть — в целях менеджмента физкультурно-спортивной организацией (кооперирование средств, амортизационные отчисления, налогообложение, материальное стимулирование и др.).

С достаточной полнотой экономические методы менеджмента в физической культуре и спорте охарактеризованы в различных главах части первой учебного пособия.

Социально-психологические методы менеджмента в физической культуре и спорте

Социально-психологические методы используются для воздействия на социально-психологические отношения людей и потому в наибольшей степени характерны для менеджмента физкультурно-спортивной организацией. Специфика этих методов связана с применением разнообразных неформальных факторов, интересов личности, группы, трудового коллектива.

К числу социально-психологических методов, как правило, относят:

формирование трудовых коллективов с учетом социально-психологических характеристик людей (способностей, темперамента, черт характера и т.п.), что создает благоприятные условия для совместной деятельности и социального развития физкультурно-спортивной организации;

социальное нормирование поведения, в том числе путем поддержания традиций физкультурно-спортивной организации и т.п.;

социальное регулирование, связанное с учетом реального взаимодействия социальных интересов, их единства и разнообразия;

социальное стимулирование за счет создания обстановки социально-психологической заинтересованности в достижении целей деятельности физкультурно-спортивной организации (повышение квалификации, культурный рост сотрудников, творческое отношение к труду и т.п.);

удовлетворение культурных и социально-бытовых потребностей работников, в том числе обеспечение возможностей для проведения досуга, предоставление жилья и т. п. благ;

создание и поддержание благоприятного социально-психологического климата совместной работы за счет морального стимулирования социальной активности, требовательности, взаимоподдержки и помощи и др.

В процессе реализации общих и конкретных функций менеджмента в физической культуре и спорте применяется комплекс различных методов, состав которого зависит от целого ряда факторов, к основным из которых можно отнести организационно-правовую форму физкультурно-спортивной организации, специфику объекта воздействия, особенности конкретной ситуации, профессиональный опыт субъекта воздействия и др.

Hemizon *leucostomum*

6 spk u simple

Ophioglossum

sporangium -
strobilus

1) perianthop.

2) heterophily
3) megasporangium.

gymnosperm.

el. sporangium.
heterosp.

heterostichy

epi. bracts

gymnosperm.

heterosp.

heterosp.

gymnosperm.

el. sporangium.

heterosp.

heterostichy

heterosp.

heterosp.

heterosp.

heterosp.

heterosp.

heterosp.

heterosp.

heterosp.

heterosp.

Hedwigia ciliata

coecidiozoide - reservoir.

1) sporocarps

2) coecidiozoide

3) coecidiozoide

4) coecidiozoide

5) coecidiozoide

6) coecidiozoide

7) coecidiozoide

8) coecidiozoide

9) coecidiozoide

10) coecidiozoide

11) coecidiozoide

12) coecidiozoide

13) coecidiozoide

14) coecidiozoide

15) coecidiozoide